

Wir – Asiens führendes Unternehmen für nachhaltige Plantagenwirtschaft mit weltweiter Präsenz und Büros – besetzen in Europa derzeit einige Schlüsselpositionen. Wir suchen ab sofort

## **Business Development Manager (m/w)** für verschiedene PLZ-Regionen



### **Ihre Aufgaben**

- Sie bieten Support für Vertriebspartner und Neukunden
- führen Kundenpräsentationen und Vertriebspartnerschulungen durch
- sind verantwortlich für Neu-Akquise und Vertragsverhandlungen
- generieren Neugeschäft in der zugeordneten Region
- garantieren die Erreichung von Umsatz- und Ertragszielen
- nutzen eigene Netzwerke und
- entwickeln weitere Chancen und Möglichkeiten für die Geschäftsentwicklung (neue Leads und Ideen)

### **Wir suchen Partner, die**

- selbst motiviert und proaktiv handeln und engagiert arbeiten können
- Verantwortung für die Verhandlung und Schließung komplexer Geschäfte mit mehreren Entscheidungsträgern übernehmen
- Initiative bei der Neukundenfindung und dem Abschluss von Neugeschäft zeigen
- wissen, wie sie ein Produkt verkaufen und hohe Servicestandards einhalten
- in der Lage sind, die Beziehung mit unserem renommierten Klientel zu pflegen
- Führungsqualitäten und starke kommunikative Fähigkeiten besitzen sowie ein hohes Maß an Erfahrung
- Deutsch und Englisch sprechen und Reisen nach Asien nicht abgeneigt sind

### **Wir bieten**

- ein gutes Grundeinkommen, sehr motivierende Provisionen sowie Spesenersatz
- ein umfangreiches Training mit unterstützendem Management, um die besten Ergebnisse zu erzielen
- eine offene und freundliche Umgebung: Teamwork ist uns wichtig!
- eine Region, in der Sie sich frei entfalten können
- eine Position in einem Unternehmen mit mehrfach preisgekröntem, nachhaltigem Konzept: Wir pflanzen Bäume und unterstützen die globale Umwelt
- eine große Gelegenheit, Ihre Karriere voranzutreiben: Wir werden Sie entsprechend fordern und fördern!

## **Interesse?**

Wenn Sie sich angesprochen fühlen, senden Sie uns bitte Ihre aussagekräftige Bewerbung mit Lebenslauf und aktuellem Foto – in deutscher und englischer Sprache – per E-Mail an [klaus.dauer@asiaplantationcapital.com](mailto:klaus.dauer@asiaplantationcapital.com)

**APC Group SA**  
Quai Gustave-Ador 18  
1207 Genf, Schweiz